

全国五一劳动奖章获得者、保利长大工程有限公司厦门新机场场道工程三标施工生产总协调人徐永钢

逐梦“海陆空” 淬炼“钢”本色

■全媒体记者 许接英 通讯员 曾秋香

因为名字有个“钢”字,他一直在交通强国的奋斗路上与各种挑战碰撞、硬刚,从圆满完成世纪工程港珠澳大桥钢桥面铺装,到攻克填海造地形成的机场场道施工难题;从研发出钢桥面铺装纳米级材料,到机场工程施工数字化转型的实践与展望,成为土木工程建设一线最硬的“钢”。

这块历经25年施工一线淬炼的“钢”,继2018年获得广东省五一劳动奖章后,今年5月,获授全国五一劳动奖章,他就是保利长大工程有限公司(以下简称“保利长大”)厦门新机场场道工程三标施工生产总协调人、路桥高级工程师徐永钢。

在港珠澳大桥上实现一系列创新

2014年,历经湛江海湾大桥、上海长江隧道、嘉绍大桥等超大型桥梁钢桥面铺装施工任务,具丰富钢桥面铺装材料研发与施工技术经验的徐永钢被委以重任,成为保利长大港珠澳大桥CB07标项目常务副经理,负责港珠澳大桥全桥钢桥面铺装施工。

在35岁当打之年,遇到百年世纪工程,在周围赞赏与羡慕相交织的目光里,徐永钢却陷入了沉思……13.5km的超长铺装历程,42万m²的超级铺装体量,4大结构层9道工序,300多万m²的单层作业面积,超级铺装工程的天文数字,怎么组织?怎么实施?如何确保质量的稳定性?如何确保工期?

经过无数次大脑思维碰撞、历经700多天持续试验与探索,徐永钢在港珠澳大桥研发出钢桥面铺装露天工厂化施工成套技术、应用设备保工艺、工艺保质量的技术创新理念,实现了钢桥面铺装人工操

作到机械化,机械化到智能化的历史性进步,也实现了钢桥面铺装从“中国制造”到“中国智造”到“中国标准”的历史性跨越。

荣誉是奋斗的注脚。港珠澳大桥钢桥面铺装工程完成后,徐永钢先后获得广东省五一劳动奖章、中国公路学会科技进步一等奖、广东省科技进步一等奖,被评为首届广东省优秀公路工程师,受邀成为中国公路学会青年专家委员会委员。

转战民航机场跑道施工领域再“腾飞”

2017年7月27日,伶仃洋海域水墨长卷的最后一块拼图完成了着色,港珠澳大桥主体桥面铺装顺利完成。带着新的使命,徐永钢转战民航机场跑道施工领域。

初进民航,专业跨界、管理跨界、需求跨界所带来的行业陌生感也曾深深困扰着徐永钢。但他始终相信他山之石可以攻玉,通过借鉴公路行业、市政专业的先进经验,他逐渐攻克了一个个技术难题。

厦门新机场是徐永钢的另一座“港珠澳大桥”。机场跑道及停机坪的基础填料是流体海砂,如何保证填筑的密实且保证结构的稳定性,在国内没有成熟的经验可循。为攻破这个技术难题,徐永钢一连数日吃住在施工现场,通过借鉴港珠澳大桥人工岛成岛工艺,结合机场场道工程的施工及需求特点,成功实现了海砂在机场场道基础工程的应用,为后续同类机场项目的建设提供了技术和理论支撑。

在今年5月9日举办的首届民航智能建造论坛上,徐永钢代表保利长大发表了《机场工程施工数字



■徐永钢。

全媒体记者林景余/摄

化转型的实践与展望》演讲,向全国民航业展示了保利长大“海陆空”大土木建设的数字化、工业化、智能化能力。

5月17日,徐永钢参加2024年广东省五一劳动奖表彰大会并上台领奖。“荣誉是更高的起点。”徐永钢表示,带着新的荣誉,这块“钢”还将继续发光、发热。

广东省五一劳动奖章获得者,中国农业银行股份有限公司中山分行党委书记、行长蔡继辉

深耕金融沃土 展现实干担当

■全媒体记者 誉建业 通讯员 肖妮莉

他,深耕基层,爱业如命,爱行如家,一步一个脚印,成长为金融专业人才;他,把握机遇,追求卓越,靠前带领,使所在行业务实现突飞猛进;他,辛勤奉献,勇于创新,拼抢市场,一心为民,为一方经济社会高质量发展作出贡献——他就是中国农业银行中山分行(以下简称“中山农行”)党委书记、行长蔡继辉。今年5月,蔡继辉获授“广东省五一劳动奖章”。

实干担当,迈上高质量发展新征程

金融是经济的命脉。任职中山农行行长以来,蔡继辉切实发挥金融动能,全方位助力中山经济社会高质量发展。该行大力支持“深中同城六个一体化”建设,2023年成功审批省市重点项目超过20个,金额超70亿元;大力支持“中山智造”,创新推出科技e贷、科易融、新创贷、专精特新小巨人贷等专属产品,普惠贷款增量、首贷户增量均居全市前列。

在有力支持中山经济社会发展的同时,蔡继辉领导中山农行实现了自身规模、质量、效益、口碑全方位创新高:2023年成功迈上存贷款双超千亿元新征程,综合考评全省第二,中山农行班子首次获评全省“四好班子”。2024年“春天行动”综合考评全省第一,均取得历史最好业绩。

深耕服务,打造客户认可“首选行”

客户是银行发展之基。蔡继辉坚持打造“客户首选”银行的战略目标,为此他以身作则,带头访客,倾听和了解客户需求。在他的带领和感染下,中山农行形成了良好的客户服务文化,全行“每日有访客、每周

有对接、每月有进度”访客行动渐成习惯。“农行服务好、专业强、反应快”,成为越来越多客户的共识,并获得实实在在的客户支持:2023年,中山农行仅半年就拓展了123户腰部企业,新增私行客户244户,机构客户增长700户。客户的认可带动全行存款、贷款分别增长达到26%、22%,均居同业第一。

心系“三农”,支持中山“百千万工程”

服务“三农”,是农业银行的“头号工程”。蔡继辉紧紧围绕主责主业,带领全行上下围绕“三农”和乡村振兴,推出支持中山“百千万工程”五项重点举措。金融引擎助推“工改”加速,连续两年获评中山工改最佳助力奖;金融活水浇灌特色产业,涉农贷款余额全市银行业最多;金融创新支持青年创业,推出乡村振兴创业人才贷,为创业者提供融资支持;绿色金融支持“绿美中山”,为中山风电、水利、垃圾处理等优质客户提供金融服务,绿色信贷余额超200亿元;金融科技赋能乡村建设,新增乡镇数字化场景146个,让乡镇管理更智慧、服务更完备、运行更高效,村民更便捷。

金融为民,打造暖心服务品牌

金融服务事关民生福祉,蔡继辉坚守金融为民初心,真正为群众解难题、办实事。全面升级网点硬环境和服务质量。对辖下所有网点实施适老化改造;打造省级、市级户外劳动者工会爱心驿站;成功创建“三农品牌特色网点”“浓情暖域示范网点”等特色网点。全面支持“扩内需、促消费”。持续优化住



■蔡继辉。

受访者供图

房贷款流程,加大个人消费信贷供给,汽车分期、家装分期、消费贷和卡透支增幅居同业系统第一。全面提升数字化金融服务能力。落地智慧停车、智慧医药、智慧政务等超过200个场景;联合市民政局推进香山长者饭堂和智慧养老平台对接,打造全市示范点。